

三足“顶”立“独家”联盟，齐力确保纯正“血统”

——Outlast 针织面料在中国独家生产销售协议在沪签订

本刊编辑 崔洪月 / 文

2012 年 10 月 23 日，在中国国际面辅料展览会同期，山东诸城裕民针织有限公司与华润纺织集团有限公司、美国 OUTLAST 公司三家公司在上海正式达成并签订了 Outlast 针织面料在中国独家生产销售的协议。这宣告了裕民针织今后将享有 Outlast 在中国内衣针织面料市场的独家生产销售权，标志着这一独特功能纤维在国内步入了统一规范的市场环境中。也将在很大程度上确保了其纯正“血统”，避免被模仿和山寨等恶性竞争，真正发挥 Outlast 纤维的优异性能，让消费者真正享受到其带来的高科技体验。协议签订仪式结束后，三方代表与行业记者们进行了座谈，分享了这次“独家”合作的相关内容。



广豪国际控股有限公司董事长王建陵（左）与华润纺织集团有限公司副总经理张家瑞（右）、美国 Outlast 公司副总裁 Roy（后排左三）三家签约仪式现场

■ 美国 Outlast 公司副总裁 Roy 先生

Outlast 纤维运用了美国国家航空航天局为宇航服而研发的专利技术，能够使纤维内的微胶囊在接近人体温度的情况下进行固液相自动转换，吸收和释放热量，使内衣与人体之间形成一个稳定舒适的“小气候环境”。对于功能性服装行业来说，这是一项具有里程碑意义的技术。此次，通过三方结成独家战略联盟，相信会对 Outlast 的发展前景产生重要而积极的影响。

■ 华润纺织集团有限公司副总经理张家瑞

自 2002 年开始，Outlast 纤维及纱线就由我们公司在华销售，近来市场上 Outlast 产品品质参差不齐，良莠难辨。为此我们与美国 Outlast 公司一起决定在中国选定一家在品质和市场渠道上都能满足生产需求，生产技术和经验均有保证的面料生产商，统一生产与销售 Outlast 面料。而裕民针织正是最佳的选择，这将对未来开拓中国内衣市场做出巨大的贡献。

■ 山东诸城裕民针织有限公司总经理卫金龙

Outlast 这种素材在染色、纺纱加工过程中受到机械的摩擦、高温、酸碱的干扰，容易使胶囊破坏，进而丧失其功能，这也是消费者感受不到 Outlast 相应功能性的原因。签订合同之后，作为中国区独家 Outlast 针织面料生产销售的裕民针织将保证为市场提供真正的产品，杜绝市场上出现非正规的 Outlast 面料，让消费者真正享受到高科技产品的舒适体验。

■ 裕民针织母公司广豪国际控股有限公司董事长王建陵

面料是服装的基础，而品质是品牌的核心保障，在与众多国内外品牌的竞争中，要想脱颖而出不仅仅需要创新，还需要整合上下游，以强大的产业链为后盾，而此次三方签约形成的战略合作关系，就是加强了产业链上下游的融合，这将进一步增强裕民针织在环保功能性面料研发领域的话语权和竞争力，规范 Outlast 的市场环境，形成一个非常良性的产业链合作模式，我们将着力打造 Outlast 的品牌影响力和美誉度，扩大知识产权的保护力度，与广大服装品牌一起为消费者提供最优质的产品。

